



## **МОБИЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ**

Задача мобильного менеджера — продавать продукты Сбербанка через планшет и терминалы самообслуживания. Эта должность подойдет тем, кто готов к работе на «ногах», открыт к новому и нацелен на развитие в продажах.

Если хочешь овладеть навыком эффективных продаж и не останавливаться на достигнутом, то работа мобильного менеджера по продажам в Сбербанке точно для тебя. Перед тобой открыты возможности вертикального и горизонтального развития: рост по карьерной лестнице или переход в другие отделения и города.

### **Задачи:**

- продавать продукты банка и экосистемы;
- помогать клиентам оформлять услуги на планшете, личном устройстве клиента или на устройстве самообслуживания в офисе банка.

### **Ждем от кандидата:**

- образование от общего среднего;
- опыт работы в сфере услуг от 3 месяцев;
- грамотная и чистая речь;
- умение прояснять потребности клиента и вовлекать в диалог;
- устойчивость к возражениям и способность находить аргументы;
- ориентация на клиента и умение предлагать лучшие для него решения;
- амбициозность и желание совершенствоваться в продажах.

### **Мы предлагаем:**

- оформление согласно трудовому кодексу РФ;
- оклад плюс система премий по результатам работы (ежемесячная и годовая премии);
- ДМС и материальная поддержка;
- корпоративное обучение;
- профессиональный и карьерный рост;
- яркая и насыщенная корпоративная жизнь (праздники, соревнования, спортивные мероприятия);
- скидки на продукты Сбербанка и экосистемы.

### **ИНТЕРЕСНА ВАКАНСИЯ?**

- Пройди по ссылке или <https://my.sbertalents.ru/#/job-requisition/559443> или считай QR код



- жми «откликнуться»;
- запиши видео-интервью по ссылке из смс или письма с любого удобного устройства;
- пройди собеседование с руководителем.

**Мы ждем тебя, чтобы строить счастливое будущее вместе!**