



СПЕЦИАЛИСТ ПО ПРЯМЫМ ПРОДАЖАМ

Он консультирует клиентов по продуктам, услугам и сервисам, помогает их оформить прямо в офисе компании. Эта работа для активных и общительных людей, которым интересно развиваться в сфере продаж и личных переговоров.

Задачи:

- выезжать в офисы компаний-партнеров банка (2-3 выезда в день);
- презентовать продукты, услуги и сервисы Сбера сотрудникам компаний;
- осуществлять телефонные переговоры для назначения встреч с клиентами на предприятиях (от 30 звонков в день);
- консультировать и помогать клиентам в оформлении.

Ты подходишь нам, если ты:

- специалист со средним профессиональным/неполным высшим/высшим образованием;
- не боишься проводить презентации перед аудиторией;
- легко находишь общий язык с незнакомыми людьми;
- умеешь выстраивать долгосрочные отношения;
- готов к разъездной работе (80% — выезды, 20% — работа в офисе).
- Приветствуется, если у тебя есть опыт работы в сфере продаж: торговым представителем, страховым агентом, продавцом-консультантом, промоутером.

Мы предлагаем:

- трудоустройство согласно Трудовому кодексу РФ;
- зарплата и премии по итогам работы;
- регулярное корпоративное обучение;
- ДМС для сотрудников и скидки на медицинскую страховку для близких;
- льготные условия кредитования;
- яркая и насыщенная корпоративная жизнь: праздники, соревнования, спортивные мероприятия.

ИНТЕРЕСНА ВАКАНСИЯ?

- Пройди по ссылке или <https://my.sbertalents.ru/#/job-requisition/835072> или считай QR код



- жми «откликнуться»;
- запиши видео-интервью по ссылке из смс или письма с любого удобного устройства;
- пройди собеседование с руководителем.

Мы ждем тебя, чтобы строить счастливое будущее вместе!